

BASE!PRO

ПРИМЕР ОТЧЕТА

ОТЧЕТ

**ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ОТЧЕТ
ПО КОМПЕТЕНЦИЯМ**

FORTEM
ЦЕНТР ОЦЕНКИ И РАЗВИТИЯ

2023

ИНТЕГРАЛЬНЫЙ БАЛЛ



58%

Результаты по компетенциям

1	Лидерство		49%
2	Руководство командой		50%
3	Коммуникация и убеждение		54%
4	Понимание бизнеса		65%
5	Системное мышление		65%
6	Ориентация на клиента		53%
7	Работа в команде		54%
8	Достижение результата		60%
9	Непрерывные улучшения		56%
10	Способность действовать в условиях неопределенности		65%
11	Саморазвитие		56%
12	Умение мыслить в перспективе		61%
13	Творческие способности		69%



Подлежит развитию



Соответствует требованиям



Превосходит ожидания

Лидерство

Добивается от сотрудников наилучших результатов.		69%
Использует разнообразные инструменты мотивации с учетом особенностей и потребностей подчиненных.		27%
Вдохновляет и вовлекает людей, ведет их за собой.		50%

Руководство командой

Слушает и слышит других членов команды. Учитывает их идеи и мнения в принятии совместного решения.		66%
Чётко ставит задачи своим сотрудникам. Оптимально распределяет поручения между сотрудниками. Обеспечивает контроль их исполнения.		83%
Своевременно дает конструктивную обратную связь. Определяет возможности для развития сотрудников.		0%




Коммуникация и убеждение

Склоняет других членов команды к своему мнению.		66%
Отстаивает свою позицию.		30%
Четко выражает свои мысли, аргументирует и отстаивает их.		69%
Находит подход к людям с различными взглядами и позицией, умело работает с возражениями.		52%




Понимание бизнеса

Учитывает в своих решениях бизнес-модель и финансовую модель компании.		30%
Учитывает специфику работы компании, ее конкурентные преимущества, позиции на рынке при принятии решений. Отслеживает тенденции в отрасли и на рынке.		100%
Знает критерии оценки эффективности деятельности сотрудника, подразделения и компании.		66%




Системное мышление

Структурирует проблему, выделяет составляющие элементы, выделяет причинно-следственные связи, отделяет главное от второстепенного.		100%
Эффективно работать с большими объемами информации.		66%
Выстраивает целостную картину происходящего.		30%


Ориентация на клиента

Устанавливает контакт и легко налаживает отношения с клиентами.		13%
Соблюдает баланс интересов клиента и Компании.		86%
Оперативно получает и предоставляет информацию, необходимую для эффективного решения проблемы Клиента.		61%

Работа в команде

Налаживает конструктивные отношения с коллегами, в ситуации конфликта интересов находит взаимовыгодные решения.		69%
Настроен на кооперацию и поддержку.		66%
Ставит в приоритет общекомандные цели, способен работать на общий результат.		27%

Достижение результата

Берет на себя полную личную ответственность за результат, в том числе, в ситуациях неудач.		38%
Добивается результата и берется за сложные задачи. Ставит себе высокие цели и стремится их превзойти.		69%
Качественно и в срок выполняет поставленные перед ним задачи.		66%
Эффективно организует свое время, расставляет приоритеты. Устанавливает реалистичные сроки.		66%

Непрерывные улучшения

Внедряет в деятельность инструменты бережливого производства.		66%
Ставит под сомнения существующие подходы в ситуации их прежней неэффективности. Выявляет и формулирует проблему.		72%
Обеспечивает непрерывное повышение операционной эффективности компании.		30%

Способность действовать в условиях неопределенности

Опирается в своих решения на анализ информации.		61%
Принимает решения в условиях недостатка или избытка информации.		69%

Саморазвитие

Открыт новым знаниям и опыту.		52%
Признает свои ошибки и учится на своем опыте и опыте других.		55%
Систематически прикладывает свои действия, направленные на повышения своего профессионального уровня.		61%

Умение мыслить в перспективе

Прогнозирует будущее, предвидит последствия своих действий, строит тренды. Формирует определенного видения будущего.		69%
Определяет долгосрочные перспективы развития компании на основе рыночных тенденций.		47%
Обладает дальновидностью относительно миссии, ценностей, смысла существования и целей компании.		66%

Творческие способности

Обладает продуктивным мышлением, может быстро переключаться с одного вида деятельности на другую.		72%
Демонстрирует креативный подход к решению задач. Обеспечивает новизну и оригинальность решения.		66%

**Вы так же можете запросить у своего консультанта (коуча)
следующие отчеты по вашим результатам:**

- управленческие компетенции (из нашей библиотеки или любые корпоративные компетенции),
- эмоциональный интеллект,
- стили продаж,
- небезопасное поведение на производстве,
- успешная профориентация,
- краткий описательный отчет,
- сравнение с индивидуальными профилями («успешный наставник», «coachability» и другие)



Получить доступ к вашему интерактивному отчету онлайн



Запросить подобную презентацию и узнать про технологию оценки репутации



Подобрать рекомендованного, сертифицированного консультанта для интерпретации ваших результатов

СПАСИБО

ЗА УЧАСТИЕ В ИССЛЕДОВАНИИ

BASE!PRO

www.getbase.pro
hugs@getbase.pro